

Evaluer la viabilité, la faisabilité de mon projet de création d'entreprise

OBJECTIF

Permettre à un porteur de projet d'appliquer la méthodologie et les outils de la création d'entreprise aux différents chapitres que comporte un business plan et ainsi évaluer par lui-même le degré de pertinence, de faisabilité et de rentabilité de son projet d'entreprise

PUBLIC

Tout porteur de projet (salarié, créateur, repreneur, dirigeant...)

PRE-REQUIS

Avoir un projet de création ou reprise d'une activité
Savoir utiliser le numérique (Word-Excel-Internet)
Etre en capacité de fournir un travail personnel

DURÉE

20 heures en présentiel (à répartir sur 6 mois pour une formation individuelle ou sur 4 ½ journées en groupe)

PROGRAMME

Séance 1 (4h). Concrétiser son Idée

- Apprendre à restituer son projet et en quoi il répond à la problématique soulevée (méthode QQOQCP)
- Définition du mode de rentabilité du projet (*Business model canvas*)
- Planification des travaux à réaliser

Entre 2 séances* : travaux à réaliser

Séance 2 (4h). Réaliser son étude de marché

- Correction et évaluation des travaux réalisés suite à la séance 1
- Méthodologie permettant de trouver/récolter les données de marché à conquérir ou à développer (Données de INSEE)
- Comment identifier les acteurs du marché (concurrents, clients, prescripteurs...)
- Planification des travaux à réaliser

Entre 2 séances* : travaux à réaliser

Séance 3 (4h). Définir sa stratégie

- Correction et évaluation des travaux réalisés suite à la séance 2
- Apprendre à créer/adapter son offre en fonction des données du marché et de ses acteurs (segmentation, facteurs de différenciation, stratégie...)
- Planification des travaux à réaliser

Entre 2 séances* : travaux à réaliser

Séance 4 (4h). Évaluer la rentabilité

- Correction et évaluation des travaux réalisés suite à la séance 3
- Comprendre les éléments d'un dossier financier
- Présentation d'un plan prévisionnel
- Présentation de l'outil « Business-play » et prise en main
- Planification des travaux à réaliser

Entre 2 séances* : travaux à réaliser

Séance 5 (4h). Se faire connaître

- Correction et évaluation des travaux réalisés suite à la séance 4
- Choisir ses canaux de communication
- Savoir se vendre (Pitcher son projet)
- Synthèse des points forts/faibles du projet
- Evaluation du « reste à faire »

* Entre 2 séances : suite à sa séance, le client rédige les chapitres des thèmes enseignés et les approfondit via les outils de la plateforme pédagogique : <https://www.createur-salarie.fr> (accès gratuit + 1h30 d'assistance téléphonique inclus dans cette prestation) et transmet ses travaux 48h avant la prochaine séance pour l'évaluation et la correction par le formateur

MOYENS PEDAGOGIQUES & D'ADAPTATIONS, TECHNIQUES ET D'ENCADREMENT

Entretien individuel : adaptation des modalités pédagogiques

Séances en salle de réunion ou dans un espace de coworking

Didacticiel « les outils... » de <https://www.createur-salarie.fr>

Business plan version Word

Simulateur du plan de financement

Suivi des travaux à réaliser(plan d'action)

Travaux de correction...

Assistance téléphonique de 1 heure 30 mn en dehors de la formation

Formation assurée par :

Stéphane GARNAUD— Enseignant/Dirigeant/Formateur

12 années d'expérience en tant qu'enseignant et formateur

Diplômé d'une Licence en gestion des organisations

SUIVI ET EVALUATION

Evaluation des acquis est réalisée au travers des travaux pratiques à réaliser entre deux séances ainsi que l'évaluation des forces et faiblesses de votre business plan.

La qualité de la formation est évaluée à « chaud et à froid » par le client

DÉLAI D'ACCÈS

A définir avec l'organisme de formation (2 mois maxi à compter de la demande)

PRIX

1 800 € TTC*

(*hors coûts de frais de restauration, hébergement et suivant l'espace de travail)



ACCESSIBILITÉ

Accessibilités aux personnes à mobilité réduite. Possibilité d'être formé à domicile

LIEUX

Régions : Gard, Hérault, Bouches-du-Rhône, Vaucluse

Doc version 07 du 19/05/2020



CREATEUR-SALARIE, SAS à capital variable au capital de 10 000 Euros
n° de Siren 811 186 212 auprès du RCS de Nîmes
n ° de prestataire de formation 76-30-04303-30 auprès de la DIRECT OCCITANIE